

Programme de Co-op Stellantis

Options d'Événement de Vente Privée



Lundi à mercredi

Option 1

Forfait Événement de Base

- / Extraction et analyse des données DMS
- / Sélection des clients
- / Campagne personnalisée (1 500 courriels/SMS avec portail client)

6 495 \$*

Option 2

Forfait Événement Amélioré

Toutes les fonctionnalités du forfait de base

PLUS

- / 500 appels du Centre d'appels ARC
- / 2 tentatives par client
- / Message vocal sans sonnerie

7 495 \$*

Inclus dans chaque forfait

- / Formateur en déplacement – niveau de base *
- / Formateur en concession pendant 3 jours
- / Formation en salle sur le processus Intelligent Word Track
- / Formation "Boiler Room" et blitz de prise de rendez-vous
- / Engagement client et résultats de rendez-vous
- / Matériel de formation et trousse pour la salle de montre
- / Rapport sur le rendement du capital investi (ROI)

Services marketing additionnels

/ **Journée de formation supplémentaire**
(Formation VE, Essentiels de la vente, gestion des leads numériques, etc.)
2 000 \$

/ **Forfait VE**
(Matériel de formation, accès à des vidéos et outils en ligne)
495 \$

/ **Appels du Centre d'appels ARC**
2,84 \$ par personne
Minimum de 500 appels

/ **Invitations imprimées**
2,45 \$
Frais de poste inclus
Minimum de 500 invitations imprimées

**Scannez le
Code QR pour
commencer
aujourd'hui.**



Aurélie Mouriez
Marketing & Event Coordinator
amouriez@absoluteresults.com

*Des frais de déplacement supplémentaires peuvent s'appliquer si le trajet du formateur dépasse 200 km.

Programme de Co-op Stellantis

Options d'Événement de Vente Privée



Jeudi à samedi

Option 1

Forfait Événement de Base

- / Extraction et analyse des données DMS
- / Extraction des leads actifs des 90 derniers jours dans le CRM
- / Sélection ciblée des clients
- / Campagne numérique personnalisée (1 500 courriels/SMS avec portail client)

5 995 \$* + 150 \$
par véhicule

Option 2

Forfait Événement Amélioré

Toutes les fonctionnalités du forfait de base

PLUS

- / 500 appels du Centre d'appels ARC
- / 2 tentatives par client
- / Message vocal sans sonnerie

6 995 \$* + 150 \$
par véhicule

Inclus dans chaque forfait

- / Formateur en déplacement – niveau de base *
- / Formateur en concession pendant 3 jours
- / Formation en salle sur le processus Intelligent Word Track
- / Formation "Boiler Room" et blitz de prise de rendez-vous
- / Engagement client et résultats de rendez-vous
- / Matériel de formation et trousse pour la salle de montre
- / Rapport sur le rendement du capital investi (ROI)

Services marketing additionnels

/ **Journée de formation supplémentaire**
(Formation VE, Essentiels de la vente, gestion des leads numériques, etc.)
2 000 \$

/ **Forfait VE**
(Matériel de formation, accès à des vidéos et outils en ligne)
495 \$

/ **Appels du Centre d'appels ARC**
2,84 \$ par personne
Minimum de 500 appels

/ **Invitations imprimées**
2,45 \$
Frais de poste inclus
Minimum de 500 invitations imprimées

Scannez le
Code QR pour
commencer
aujourd'hui.



Aurélie Mouriez
Marketing & Event Coordinator
amouriez@absoluteresults.com

*Des frais de déplacement supplémentaires peuvent s'appliquer si le trajet du formateur dépasse 200 km.